

# ITBI Engineering

## OFERTA WDROŻENIA SYSTEMU ERP DLA FIRM Z SEKTORA MŚP



ITBI ENNGINEERING  
Szymon Kmieć  
509 900 397

60-009 Poznań  
40-001 Katowice  
80-001 Gdańsk  
76-200 Słupsk

SYSTEMY:  
ERP | WMS | CRM | BI

# Spis treści

1. Opis oferty .....	3
2. Wsparcie w obszarze.....	4
3. Dodatkowe implementacje .....	5
4. Doświadczenie naszych konsultantów.....	6
5. Wybrani klienci systemu ENOVA 365.....	7

ITBI ENNGINEERING  
Szymon Kmiec  
509 900 397

60-009 Poznań  
40-001 Katowice  
80-001 Gdańsk  
76-200 Słupsk

SYSTEMY:  
ERP | WMS | CRM | BI

# 1. Opis oferty

Niniejszy dokument opisuje proces wdrożenia systemu klasy ERP wspierającego pracę przedsiębiorstwa w obszarach finansów i księgowości, handlu, gospodarki magazynowej, zarządzaniu i monitorowaniu produkcji, analiz biznesowych, relacji z klientami oraz zarządzania projektami.

System ENOVA 365 to narzędzie do zarządzania procesami biznesowymi w firmach z sektora MŚP. Jego zadaniem jest usprawnienie procesów w przedsiębiorstwie, przyspieszenie ich oraz ich automatyzacja. Wdrożenie systemu ENOVA 365 redukuje liczbę błędów oraz pomaga wskazać obszary firmy, w których jej zysk jest największy lub znacznie odbiegający od pozostałych obszarów działania firmy. Poprzez moduł do zarządzania gospodarką magazynową eliminujemy papierowy obieg dokumentów w firmie. Za pomocą z informatyzowanych narzędzi mamy pełną kontrolę nad stanami magazynowymi, zamówieniami od dostawców i klientów, przez co jesteśmy w stanie już we wczesnej fazie realizacji zamówienia wskazać braki w magazynach oraz automatycznie wygenerować zamówienia zakupu. System wykonuje operacje automatycznie, zmniejsza ryzyko opóźnień w zamówieniach firmy do minimum.

**CEL:** Celem wdrożenia systemu ERP jest usprawnienie obecnych procesów biznesowych oraz ich restrukturyzacja w wyniku której uzyskują się określone cele biznesowe oraz poprawia funkcjonowanie przedsiębiorstwa w aspekcie finansowym i wizerunkowym.

**KORZYŚCI:** Wdrożenie systemu ENOVA 365 znacząco wpływa na poprawę wydajności:

- księgowości o około 23%
- przygotowania dokumentów handlowych o 50%
- czasu przygotowania raportów o 90%
- liczby obsługiwanych zamówień o 33%
- kontroli nad magazynami o 70%
- kontroli nad przeterminowanymi płatnościami
- potencjału produkcyjnego firmy o 25%
- **POTENCJAŁU FIRMY O OKOŁO 20%**

ITBI ENGINEERING  
Szymon Kmieć  
509 900 397

60-009 Poznań  
40-001 Katowice  
80-001 Gdańsk  
76-200 Słupsk

SYSTEMY:  
ERP | WMS | CRM | BI

## 2. Wsparcie w obszarze

- Sprzedaż i CRM
- Finanse i Księgowość
- Handel i Magazyn
- E-Commerce – Możliwość stworzenia sklepu internetowego bezpośrednio z magazynu firmy
- Bussines Inteligance
- Kadry Płace i HR
- Projekty
- Produkcja

### 3. Dodatkowe implementacje

- możliwość dopisania dedykowanych modułów do systemu
- personalizacja wydruków dokumentów (faktury, dokumenty magazynowe, zamówienia, zestawianie do urzędów)
- przygotowanie analizy Sprzedaży
- zmierzenie procesów biznesowych pod kątem efektywności, czasu wykonania operacji oraz wskazanie obszarów do poprawy
- dedykowane rozwiązanie do zarządzania flotą pojazdów w firmie
- system MES – służący do monitorowania produkcji

## 4. Doświadczenie naszych konsultantów

**Raben Group**



**milarex**



ITBI ENNGINEERING  
Szymon Kmieć  
509 900 397

60-009 Poznań  
40-001 Katowice  
80-001 Gdańsk  
76-200 Słupsk

SYSTEMY:  
ERP | WMS | CRM | BI

## 5. Wybrani klienci systemu ENOVA 365



ITBI ENNGINEERING  
Szymon Kmieć  
509 900 397

60-009 Poznań  
40-001 Katowice  
80-001 Gdańsk  
76-200 Słupsk

SYSTEMY:  
ERP | WMS | CRM | BI